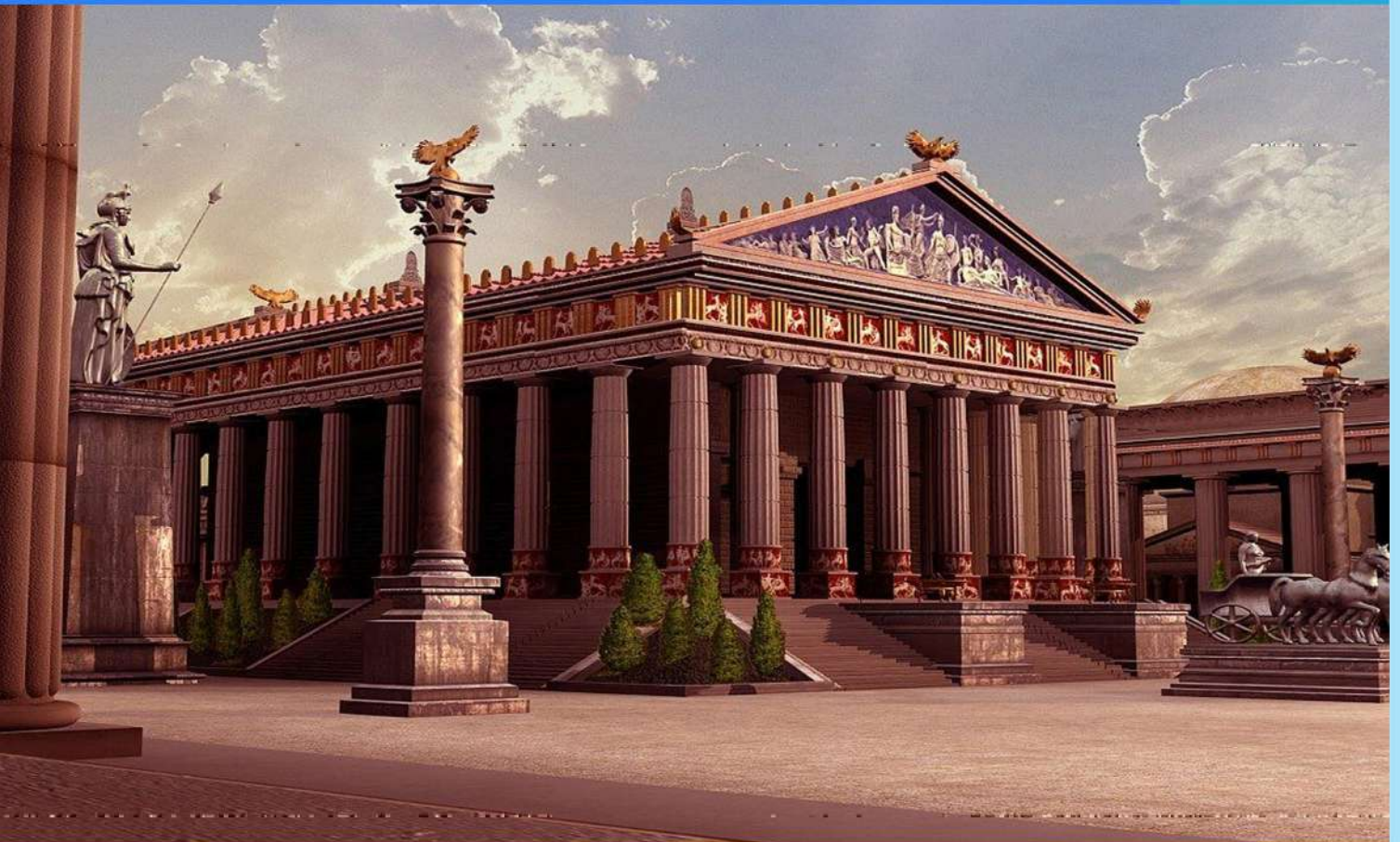


ВІСНИК НАУКИ



ВИПУСК № 5-2022



Міжнародний науковий журнал
<https://world-conf.com/journal>
Рига, Латвія | Одеса, Україна 2022

ISSN 0236-4115

Міжнародний науковий журнал

«ВІСНИК НАУКИ»

№ 5-2022

(щомісячний науковий журнал)

В журналі висвітлюються актуальні теоретичні та практичні проблеми розвитку науки, територій та суспільства. Представлені наукові досягнення вчених, викладачів, фахівців-практиків, аспірантів, здобувачів, магістрантів та студентів науково-теоретичного, проблемного або науково-практичного характеру.

Призначено для викладачів, аспірантів та студентів, для всіх, хто займається науковими дослідженнями в області інноваційного розвитку науки, територій та суспільства.

Статті, що надходять до редакції, рецензуються, публікуються в авторській редакції.

Автори несуть відповідальність за зміст статей, за достовірність наведених у статті фактів, цитат, статистичних та інших даних, імен, назв та інших відомостей, а також за дотримання законів про інтелектуальну власність.

Думка редакції може не збігатися з думкою авторів матеріалів.

Головний редактор журналу:

РАССКАЗОВА ЛЮБОВ ФЕДОРІВНА

Головний редактор: Рассказова Любовь Федорівна

Адреса видавця (редакції): Рига, Латвія

Операційний офіс: Одеса, Україна

<https://world-conf.com/journal>

ISSN 0236-4115

Дата виходу в світ:

06.02.2022 р.

Періодичне

електронне наукове видання

ЗМІСТ (CONTENT)

ЕКОНОМІЧНІ НАУКИ (ECONOMIC SCIENCES)

- 1. Nalyvko Nataliia Valeriyivna, Puzanova Galyna Yosypivna**
SOME ISSUES OF SETTLEMENT OF NON-TAX REVENUES OF THE BUDGET OF UKRAINE4-7
- 2. Федишена Емілія Валеріївна**
КОРПОРАТИВНА ЕТИКА ЯК ІНСТРУМЕНТ АДМІНІСТРУВАННЯ НА ПІДПРИЄМСТВІ.....8-16

ЮРИДИЧНІ НАУКИ (LAW SCIENCES)

- 3. Иванова А.В.**
ХОЗЯЙСТВЕННЫЕ ТОВАРИЩЕСТВА И ОБЩЕСТВА
В РОССИЙСКОМ ПРАВЕ: СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ
И СРАВНИТЕЛЬНО-ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТЫ 17-21

ТЕХНІЧНІ НАУКИ (TECHNICAL SCIENCE)

- 4. Халіков Володимир Акнафович, Вінник Давид Ігорович**
ОПТИМІЗАЦІЯ РОБОЧИХ РЕЖИМІВ ЕЛЕКТРИЧНИХ МЕРЕЖ СИСТЕМОУТВОРЮВАЛЬНИХ
ЛІНІЙ ЕЛЕКТРОПЕРЕДАЧ НАДВИСОКОЇ НОМІНАЛЬНОЇ НАПРУГИ..... 22-26

МЕДИЧНІ НАУКИ (MEDICAL SCIENCES)

- 5. Заславська Ганна Олександрівна, Гриневич Інна Володимирівна,
Ніколаєвська Єлизавета Олексіївна, Гришков Микола Миколайович**
COVID-19 У ДІТЕЙ: ОСОБЛИВОСТІ ПЕРЕБІГУ 27-34

ЕКОНОМІЧНІ НАУКИ (ECONOMIC SCIENCES)

УДК 336.1:34

Nalyvko Nataliia Valeriyivna

Odessa National Maritime University

(Odessa, Ukraine)

Puzanova Galyna Yosypivna

Odessa National Maritime University

(Odessa, Ukraine)

SOME ISSUES OF SETTLEMENT OF NON-TAX REVENUES OF THE BUDGET OF UKRAINE

***Abstract:** the paper examines the issue of regulatory regulation of non-tax revenues of the budget of Ukraine, emphasizes and argues their importance for the budget of Ukraine in general.*

***Keywords:** non-tax revenues, the budget, the Budget Classification, administrative responsibility.*

The role of non-tax revenues of the budget is that this category of financial resources of the state is, in addition to the financial basis of state activity, also a stable tool of burden, along with other means of taxation.

O.S. Syrovetsnyk emphasizes that there is a tendency to find ways to fill the budget with non-tax revenues, which, in turn, leads to an increase in the role of non-tax revenues as additional revenue of the state budget and their effective use. From this arises the task of finding ways to improve the mechanism of their mobilization. This needs further development in the future, because the main function of non-tax revenues is to balance the budget in the event that tax revenues were not filled in as planned [1].

Non-tax revenues differ from tax revenues by the peculiarities of forms of payments, methods and procedures of formation, the content of the rights and

obligations of taxpayers, on the one hand, and the powers of public authorities, on the other.

The Budget Code of Ukraine [2] identifies a group of payments that are classified as non-tax revenues. This group consists of heterogeneous cash receipts, the receipt of which has different grounds, which is one of the reasons for the lack of a generalized definition of this group of budget revenues.

In order to determine the value of non-tax revenues of the state from the application of measures of legal responsibility, in terms of material value, we analyze their share in total budget revenues.

For example, in 2021, non-tax revenues of the budget amounted to UAH 212,946.9 million, which was 19.79% of the total budget revenues [3]. However, in 2022, the State Budget plans non-tax revenues in the amount of UAH 162,979.8 million, which is only 14.07%, which emphasizes the need to analyze non-tax revenues in the state budget [4].

Article 8 of the Budget Code of Ukraine stipulates that for the preparation and implementation of state and local budgets, reporting on their implementation, monitoring the financial activities of all public authorities, local governments, other budget managers, conducting financial analysis in terms of revenue, organizational, functional and economic categories of expenditures, lending, financing and debt, as well as to ensure national and international comparability of budget indicators used budget classification, which is mandatory for all participants in the budget process within the budgetary authority [2].

Non-tax revenues are classified depending on the source of their payment. The Budget Code of Ukraine, in particular Article 9 "Classification of Budget Revenues" defines the following classification of non-tax revenues:

- 1) income from property and business activities;
- 2) administrative fees and charges, income from non-commercial and incidental sales;
- 3) other non-tax revenues.

According to the Budget Classification, the list of budget revenues from the application of measures of administrative responsibility includes the following [5]:

- administrative fines and other sanctions;
- administrative fines in the field of road safety (except for administrative fines for administrative offenses in the field of road safety, recorded automatically);
- administrative fines and penalties for violations of legislation in the field of production and circulation of alcoholic beverages and tobacco products;
- administrative fines for administrative offenses in the field of road safety, recorded automatically.

Thus, the Budget Classification specifies the types of budget revenues from the application of measures of administrative responsibility. Non-tax revenues of the budget, the source of which are sanctions for the application of measures of administrative responsibility, can be classified into the following groups:

1. Proceeds from the application of measures of administrative responsibility;
2. Proceeds from the sale of confiscated property.
3. Fines and penalties for violations of administrative law.

Thus, we can conclude that the mechanism of financial support for the process of meeting social needs needs some improvement. Since the functional purpose of budget revenues follows from their essence, we believe that it should be reflected directly in the title. Therefore, we propose to rename the second group of budget revenues in Ukraine to "non-tax revenues", which indicates the need to change the budget classification of revenues.

In the course of the research we came to the conclusion that there are three main functional purposes of non-tax revenues of budgets in Ukraine: fiscal, compensatory and regulatory. Compensatory allocation is more important for local governments, in whose budgets three quarters of the special fund is accumulated through such instruments. We believe that its optimization should begin with certain changes at the legislative level, namely: certain elements of the mechanism of non-tax revenues (bases, rates).

Non-tax revenues are used for certain socio-economic needs. Therefore, it is advisable to increase their regulatory purpose, providing:

1) predictability of financial relations of government agencies with state and municipal enterprises and organizations, highly effective management of their functioning, as well as consistency of objectives of tactics and strategy of public financial policy at the micro and macroeconomic levels;

2) competitive level of asset management by budget managers;

3) stimulating initiative and responsible performance of functional duties by entities that administer non-tax revenues to the State Budget of Ukraine and local budgets.

REFERENCES:

1. Сироветник О.С. Неподаткові надходження в системі доходів державного бюджету України. Науковий журнал «Бізнес Інформ». №9. 2019. С. 239-244.
2. Бюджетний кодекс України: Закон України від 8 липня 2010 р. Відомості Верховної Ради України. 2010. № 50-51. Ст. 572.
3. Про державний бюджет України на 2022 рік: Закон України від 2 грудня 2021 р. Офіційний вісник України. 2022. №98. Ст. 6349.
4. Про державний бюджет України на 2021 рік: Закон України від 15 грудня 2020 р. Відомості Верховної Ради України. 2021. №16. Ст.144.
5. Про бюджетну класифікацію: Наказ Міністерства фінансів України від 14 січня 2011 р. 2011. № 11. <https://zakon.rada.gov.ua/rada/card/v0011201-11>

УДК 658.3

Федишена Емілія Валеріївна

магістрантка кафедри адміністративного менеджменту

та альтернативних джерел енергії

Вінницький національний аграрний університет

(Вінниця, Україна)

КОРПОРАТИВНА ЕТИКА ЯК ІНСТРУМЕНТ АДМІНІСТРУВАННЯ НА ПІДПРИЄМСТВІ

***Анотація:** в роботі проведено групування складових корпоративної етики підприємства в розрізі сегментів «Структура», «Система управління», «Персонал», «Внутрішнє середовище» та «Зовнішнє середовище». Удосконалено методіку дослідження корпоративної етики підприємства. Проведено дослідження корпоративної етики ТОВ «Фірма «Авіценна» в контексті підвищення ефективності його системи адміністрування.*

***Ключові слова:** етичні принципи, корпоративна етика, адміністрування, кодекс корпоративної етики, ефективність адміністрування.*

В умовах пандемії і наростання кризових явищ в українській економіці гостро відчувається потреба щодо застосування ефективних інструментів адміністрування на рівні суб'єктів господарювання. Одним із таких інструментів є корпоративна етика.

Питання корпоративної етики на підприємстві розглядали такі вітчизняні й зарубіжні учені, як В. Борисов, Р. Ватс, Е. Дюркгейм, М. Вебер, Р. Інглхарт, Г. Калетнік, К. Камерон, Л. Кольберг, Р. Куїнн, О. Кухар, К. Мазур, Т. Мостенська, Л. Пронько, Ю. Петрунін, Т. Пітерс, О. Рихліцька, М. Робертс, Дж. Роулс, В. Співак, Ф. Фукуяма, Л. Холм, А. Швейцер, Е. Шейн, Г. Хаст та ін.

Метою дослідження є вивчення складових корпоративної етики та виявлення їхнього впливу на результати діяльності вітчизняних підприємств.

Корпоративна етика – це форма ведення бізнес-діяльності на основі етичних принципів. У такому розумінні вона дуже близька за змістом до корпоративної культури в широкому значенні. Водночас вона вужча від неї за змістом тому, що не включає такі цінності, як переконання, ритуали, та символи. Але якщо корпоративну культуру розглядати в рамках системи управління підприємством, тобто у вузькому значенні, то в цьому випадку вона вже виступає складовою корпоративної етики [1, с. 37].

В основі корпоративної етики лежить сукупність етичних принципів: універсальних, основним із яких є принцип справедливості, традиційних, особливе місце серед яких займає принцип християнських чеснот, та нечітко виражених (за Л. Кольбергом), в основі яких страх покарання, схвалення колективу тощо [2, с. 224].

Основними функціями корпоративної етики підприємства є репутаційна, управлінська та розвивальна. На практиці ці функції реалізуються через кодекс корпоративної етики підприємства, який, у свою чергу, виконує три функції – пізнавальну, регулятивну та ціннісно-орієнтаційну [3, с. 93-94].

При розробці кодексу корпоративної етики підприємства мають враховуватися її основні складові. Цих складових достатньо багато, тому їх логічно згрупувати в рамках декількох сегментів, зокрема таких як «Структура», «Система управління», «Персонал», «Внутрішнє середовище» та «Зовнішнє середовище» (рис. 1).

Більшість представлених на рисунку елементів корпоративної етики є традиційними, однак деякі з них ми ввели додатково, виходячи із сучасних тенденцій. Так, до сегменту «Стратегія», включено такий елемент, як «інноваційна активність», тому що в постіндустріальній економіці стратегія підприємства має бути орієнтована на інновації [4, с. 4]. Ще один елемент – «фінансова стійкість» – традиційно відноситься до тактичних цілей підприємства, але якщо конкретне підприємство перебуває у стані кризи, то ця ціль для нього із тактичної переростає

у стратегічну. У ключовому сегменті – «Система управління» – головна увага має приділятися формуванню певного типу корпоративної культури підприємства.

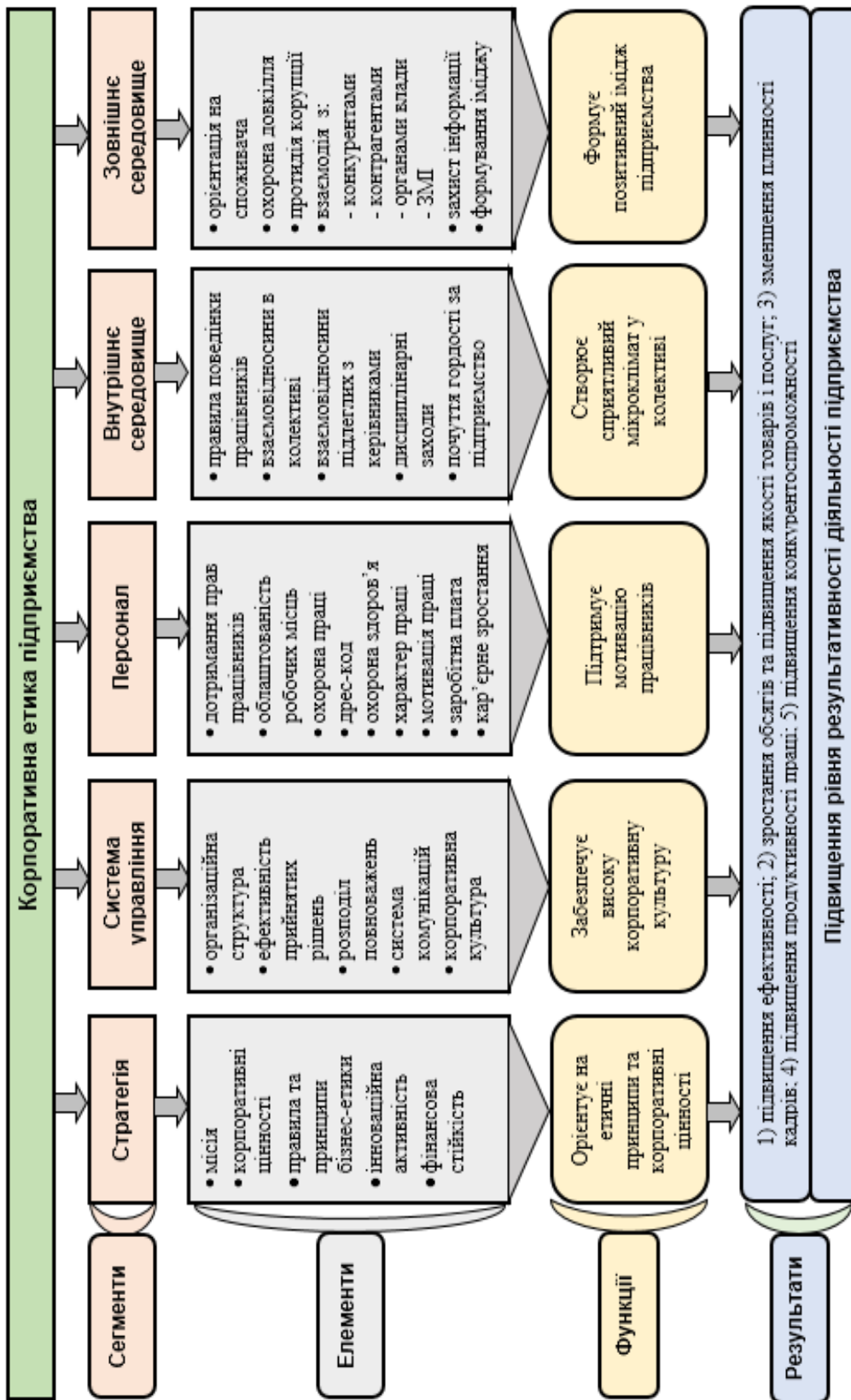


Рис. 1. Складові корпоративної етики підприємства

Джерело: розробка авторки

Сам процес дослідження корпоративної етики підприємства (на прикладі ТОВ «Фірма «Авіценна» з м. Вінниці) ми умовно поділити на шість етапів [5; 6]. Перші три етапи присвячені діагностиці та аналізу корпоративної етики ТОВ «Фірма «Авіценна» (далі – Фірми), а наступні три – обґрунтуванню заходів з її удосконалення (у контексті поліпшення адміністрування на Фірмі).

До складу Фірми входять 11 аптек, 1 аптечний пункт та 1 аптечний кіоск. Організаційна структура Фірми за своїм типом – лінійно-функціональна. У 1990-х і 2000-х роках Фірма була найбільшим продавцем фармацевтичних товарів у м. Вінниці. Але під тиском конкурентів за останні 10 років кількість працівників на Фірмі скоротилася удвічі, а обсяг реалізованої продукції – на 77,3%. Слід зауважити, що Фірма й досі не вийшла з кризового стану. У 2020 році збиток від її від господарської діяльності склав 2,4 млн грн. Ми пов'язуємо це із поглибленням загальноекономічної кризи та поширенням монопольних тенденцій на ринку фармацевтичних товарів.

Несприятливі тенденції для Фірми певною мірою згладжує ефективне адміністрування, важливим інструментом якого є корпоративна етика. Оцінка її складових проводилася методом анкетування співробітників Фірми в розрізі двох груп («керівні працівники» та «фахівці») за десятибальною шкалою (табл. 1).

Таблиця 1 – Оцінка корпоративної етики ТОВ «Фірма «Авіценна»

Сегменти корпоративної етики	Керівні працівники	Фахівці	Усі працівники
1. Стратегія	8,3	8,2	8,3
2. Система управління	8,2	7,8	7,9
3. Персонал	8,1	7,7	7,8
4. Внутрішнє середовище	8,4	7,9	8,0
5. Зовнішнє середовище	8,7	8,2	8,4
Інтегральна оцінка	8,3	7,9	8,0

Джерело: складено і розраховано за даними анкетування (за 10-бальною шкалою) співробітників ТОВ «Фірма «Авіценна»

У сегменті «Стратегія» Фірма має високі оцінки за усіма елементами, окрім інноваційної активності, тому її керівники знаходяться нині в пошуку проривної інновації. В анкету не увійшли питання щодо фінансової стійкості

Фірми, тому що точніше її оцінку дає розрахунок спеціальних коефіцієнтів (табл. 2).

Таблиця 2 – Коефіцієнти фінансової стійкості ТОВ «Фірма «Авіценна»

Показники	Алгоритм розрахунку	Нормативне значення	Роки		
			2018	2019	2020
Коефіцієнт фінансової незалежності	Власний капітал / Валюта балансу	> 0,5	0,524	0,333	0,182
Коефіцієнт концентрації позикового капіталу	Позиковий капітал / Валюта балансу	< 0,5	0,476	0,667	0,818
Коефіцієнт фінансової залежності	Валюта балансу / Власний капітал	< 0,5	1,909	3,000	5,506
Коефіцієнт концентрації поточної заборгованості	Поточні зобов'язання / Активи	< 0,5	0,465	0,650	0,803
Коефіцієнт фінансової стійкості	Власний капітал / Залучений капітал	> 1	1,100	0,500	0,222
Коефіцієнт фінансового левериджу	Залучений капітал / Власний капітал	< 0,25	0,909	2,000	4,506
Коефіцієнт забезпечення запасів власним капіталом	Власний оборотний капітал / Запаси	0,6 – 0,8	-0,009	-0,431	-0,686
Коефіцієнт маневреності оборотних активів	Власний оборотний капітал / Оборотні активи	збільшення	-0,007	-0,235	-0,386
Коефіцієнт маневреності власного капіталу	Власний оборотний капітал / Власний капітал	> 0,2	-0,06	-0,372	-1,235
Коефіцієнт маневреності позикового капіталу	Власний оборотний капітал / Позиковий капітал	збільшення	-0,007	-0,186	-0,274

Джерело: складено і розраховано за даними форми звітності ТОВ «Фірма «Авіценна» № 1. Баланс (Звіт про фінансовий стан)

Наведені в таблиці результати свідчать про те, що фінансова стійкість підприємства знижується.

У сегменті «Система управління» найбільші проблеми Фірми криються в тому, що її працівники не беруть достатньої участі у прийнятті рішень. У сегменті «Персонал» керівництву Фірми варто звернути увагу на оздоровлення працівників (раніше Фірма більше купувала абонементів у басейни і спортзали). На Фірмі також варто продумати систему кар'єрного росту працівників Але центральним все ж залишається питання щодо підвищення розмірів заробітної

плати, тому що рядові провізори мають заплату трохи більшу за мінімальну. У сегменті «Внутрішнє середовище» явно виражених «вузьких місць» немає, тому що в колективі Фірми створено сприятливий мікроклімат. В сегменті «Зовнішнє середовище» звертає на себе увагу недостатня гнучкість Фірми в плані зниження цін на фармацевтичні товари. Але основною все ж є проблема дотримання правил чесної конкуренції на ринку фармацевтичних товарів, тому що цей ринок, особливо після 2014 року, «обріс» багатьма корупційними схемами, в яких задіяні і фармацевтичні компанії, і аптечні мережі, і лікарі.

Усі ці негативні процеси відображаються на конкурентоспроможності Фірми, яка по відношенню до основних конкурентів не має конкурентних переваг за прибутковістю, гнучкістю цін, плинністю кадрів та фінансовим потенціалом.

Діагностика та аналіз рівня корпоративної етики Фірми «Авіценна» дозволили намітити ряд заходів із її удосконалення. Усі ці заходи (за їх спрямованістю) можна розділити на три групи – стратегічного, тактичного та інтегративного (загального) характеру (табл. 3).

**Таблиця 3 – Заходи з удосконалення корпоративної етики
ТОВ «Фірма «Авіценна»**

Спрямованість	Сегменти	Основні заходи
Стратегічна	Стратегія	Розробка і дотримання Кодексу корпоративної етики
Тактична	Система управління	Поліпшення системи комунікацій
	Персонал	Удосконалення кадрової політики
	Внутрішнє середовище	Покращення соціально-психологічного клімату в колективі
	Зовнішнє середовище	Демонізація ринку фармацевтичних товарів та підвищення іміджу Фірми
Інтегративна	Корпоративна етика Фірми загалом	Введення посади фахівця з корпоративної етики

Джерело: розробка авторки

Звичайно, реалізація заходів із підвищення корпоративної етики Фірми потребує певних витрат. При їх плануванні ми враховували фінансові можливості Фірми, існуючий досвід планування таких витрат та таргет інфляції

на рівні 5%. Загальний обсяг щорічних витрат за складеним планом складе близько 150 тис. грн (табл. 4).

Таблиця 4 – Планування витрат на заходи з удосконалення корпоративної етики у ТОВ «Фірма «Авіценна», грн

Основні заходи	Витрати на:	Роки		
		2021	2022	2023
Поліпшення системи комунікацій	- придбання та установку програмного продукту 4П: Офіс Монітор	5000	-	-
	- технічне обслуговування програмного продукту 4П: Офіс Монітор	600	630	660
	всього	5600	630	660
Удосконалення кадрової політики	- підбір та планування персоналу	4700	4935	5182
	- впровадження системи заміщення співробітників	7300	7665	8048
	всього	12000	12600	13230
Покращення соціально-психологічного клімату в колективі	- внутрішні електронні видання	4200	4410	4630
	- внутрішні електронні засоби комунікації	18600	19530	20510
	- проведення нових корпоративних свят	7000	7350	7720
	всього	29800	31290	32860
Введення посади фахівця з корпоративної етики	- підбір співробітника	1000	-	-
	- обладнання робочого місця	9000	-	-
	- заробітну плату	96000	100800	105840
	всього	106000	100800	105840
Разом		153400	145320	152590

Джерело: складено авторкою на основі консультацій з топ-менеджерами ТОВ «Фірма «Авіценна» та вивчення досвіду планування аналогічних витрат на інших підприємствах

Це немалі кошти, але якби вони були зроблені за останні три роки, то Фірма мала б економію тільки за рахунок скорочення плинності кадрів понад 64 тис. грн. із рентабельністю витрат 14,2% (табл. 5).

Таблиця 5 – Розрахунок впливу заходів із підвищення корпоративної етики у ТОВ «Фірма «Авіценна» на скорочення плинності кадрів

Показники (за 3 роки)	Символи і формули	Розрахунки
Витрати на заходи, грн	В	451 310
Вигоди (прибуток) від скорочення плинності кадрів на одну особу, грн	П	6 138
Кількість звільнених працівників, осіб	З	84
Прибуток від скорочення плинності кадрів, грн	$\Sigma П = П \times З$	515 592
Економія від скорочення плинності кадрів, грн	$E = \Sigma П - В$	64 282
Рентабельність витрат, %	$P = E / В \times 100$	14,2

Джерело: складено і розраховано за даними звітності ТОВ «Фірма «Авіценна»

Отже, Фірма має значні резерви для підвищення потенціалу корпоративної етики за рахунок проведення різних заходів. У разі їх реалізації можливим стане значне підвищення ефективності адміністрування на Фірмі.

СПИСОК ЛІТЕРАТУРИ:

1. Брич В., Корман М. Управлінська етика як складова ефективної ділової взаємодії. *Економічний аналіз*. 2012. Т. 11 (1). С. 47-50.
2. Красніцька Г. М. Корпоративна етика в сучасній організації. *Гілея*. 2015. Вип. 102. С. 223-226.
3. Рихліцька О. Д. До питання корпоративної етики в сучасній організації. *Гуманітарний часопис*. 2011. № 1. С. 89-97.
4. Kaletnik, G.M., Zabolotnyi, G.M., Kozlovskyi, S.V. Innovative models of strategic economic potential management within contemporary economic systems. *Actual Problems of Economics*. 2011. No. 4. P. 3-11.
5. Анкета для исследования корпоративной культуры. *Питер-консалт : вебсайт*. URL : <https://piter-consult.ru/home/Articles/Technic-materials/corporate-culture-Methods-research.html> (дата обращения : 17.10.2021).
6. Пронько Л.М., Кухар О.В. Теоретичні засади управління кадровою політикою підприємства. *Зб. наук. праць ВНАУ. Серія : Економічні науки*. 2013. Вип. 1 (48). С. 185-189.

Fedyshena Emilia Valerievna

Vinnitsia National Agrarian University

(Vinnitsia, Ukraine)

**CORPORATE ETHICS AS AN INSTRUMENT
ADMINISTRATION AT THE ENTERPRISE**

***Abstract:** in the work the grouping of components of corporate ethics of the enterprise in terms of segments "Structure," "Management System," "Personnel," "Internal Environment" and "External Environment" was carried out. Improved methods of research of corporate ethics of the enterprise. Research of corporate ethics of Avicenna Firm LLC in the context of increasing the efficiency of its administration system.*

***Keywords:** ethical principles, corporate ethics, administration, code of corporate ethics, efficiency of administration.*

ЮРИДИЧНІ НАУКИ (LAW SCIENCES)

УДК 34

Иванова А.В.

Магистрант 3-го курса Юридического факультета

СВФУ им. М.К. Аммосова

(г. Якутск, Россия)

ХОЗЯЙСТВЕННЫЕ ТОВАРИЩЕСТВА И ОБЩЕСТВА В РОССИЙСКОМ ПРАВЕ: СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ И СРАВНИТЕЛЬНО-ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТЫ

Аннотация: в статье проведен сравнительно-правовой и сравнительно-исторический анализ товариществ и обществ на основе их прав, обязанностей участников и особенностей взаимоотношений, выявлены преимущества и недостатки хозяйственных товариществ и обществ.

Ключевые слова: коммерческие юридические лица, хозяйственные товарищества, полные товарищества, товарищества на вере, хозяйственные общества.

Актуальность темы исследования заключается в том, что в нынешнем обществе при существовании различных видов юридических лиц, учитывая потребности общества, государства в предпринимательской деятельности, некоторые организационно-правовые формы юридических лиц становятся неактуальными, спрос в их создании и развитии с каждым годом снижается, что негативно сказывается на субъектах – участниках данных форм. При этом, дальнейшее бездействие в правовом регулировании данных «непопулярных» юридических лиц сведет в будущем к их самоликвидации.

В современном государстве наиболее распространенными формами коммерческих организаций с учетом истории развития отечественного

предпринимательства, а также исходя из современных экономических реалий, выступают хозяйственные товарищества и общества.

Рассматривая историю развития данных организационно-правовых форм, следует отметить, что впервые схожие по своей деятельности на хозяйственные товарищества и общества коммерческие объединения зародились еще в XVII веке, когда стало развиваться торговля.

Действующее российское законодательство закрепляет достаточно широкое определение понятию коммерческих юридических лиц, в число которых входят хозяйственные товарищества и общества, указывая, что ими являются организации, созданные в соответствии с законом, имеющие в качестве своей основной цели получение прибыли из осуществления предпринимательской деятельностью и распределение ее между участниками организации. Главной отличительной особенностью данных юридических лиц является получение дохода от своей деятельности. Данный признак закреплен непосредственно в ст. 50 Гражданского кодекса РФ. Следует отметить, что изменения в данную статью не вносились с момента вступления в силу Гражданского кодекса Российской Федерации. [1]

Наряду с общими признаками вышеперечисленных коммерческих юридических лиц, существуют и существенные отличия, в частности, касающиеся субъектного состава участников хозяйственных товариществ и обществ, их правового регулирования, ответственности ее участников. На основании перечисленных отличий, можно выявить недостатки и пробелы в законодательстве будь то в хозяйственном товариществе или обществе. Указанные пробелы в правовом регулировании коммерческих юридических лиц позволит в дальнейшем усовершенствовать нормы, регулирующие деятельность хозяйственных товариществ и обществ, следовательно, модернизировать их деятельность. [2]

К примеру, в отличие от хозяйственных обществ, в товариществах присутствует особый субъектный состав и повышенная ответственность ее

участников, а именно субсидиарная. Именно эта отличительная особенность негативно сказывается на потребность людей в создании данной организационно-правовой формы юридического лица.

На основании статистических данных Федеральной налоговой службы РФ, по состоянию на 1 сентября 2021 года в качестве полных товарищей зарегистрировано всего 111 коммерческих организаций, в качестве товарищества на вере зарегистрировано 210 товариществ. В отличие от товариществ на тот же период времени обществ было зарегистрировано значительно больше, что составило 2 640 152 организаций.[6] Исходя из чего, следует сделать вывод, что из-за своих особенностей правового регулирования, субъектного состава, величины ответственности участников обеих форм юридических лиц, с большим разрывом становится менее востребованным для создания организационно-правовая форма товариществ.

Данный факт нельзя однозначно признать обстоятельством, способствующим постепенному изжитию «из себя» такой организационно-правовой формы как хозяйственное товарищество, будь то товарищество на вере или полное товарищество. С развитием общества, возникновением новых потребностей в коммерческих организациях, гражданам и организациям легче вести свою деятельность посредством создания хозяйственных обществ, ведь его существенные особенности значительно проще и не представляют собой значительных и непосильных рисков. [3]

Поскольку в действующем законодательстве все еще существуют хозяйственные товарищества, можно предположить, что в дальнейшем оно перестанет быть востребованным как форма коммерческой организации, в связи с чем, необходимо внести некие изменения в их правовом регулировании. [4] В частности, путем упразднения полного товарищества, а также диспозитивной нормы, позволяющей не привлекать к участию вкладчиков. Возможность гражданам и организациям создавать товарищество без привлечения вкладчиков повысит его популярность среди других организационно-правовых форм, так как

субъекты коммерческого лица будут свободны в выборе возможности ее реализации. Кроме того, новеллой в данной организационно-правовой форме будет отказ от учредительного договора в пользу устава, что позволит унификации правового регулирования в системе юридических лиц.[5] Также возможным способом сохранения привычной для российского права предпринимательства в виде товариществ, будет введение налоговых льгот для таких видов организаций. [7]

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

- Федеральный закон от 5 мая 2014 года № 99-ФЗ «О внесении изменений в главу 4 части первой гражданского кодекса российской федерации и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов российской федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2014. - №19. - Ст.2304.
- Воронина Н. П. Гражданско-правовые «новеллы» в статусе кооперативов: Юридическая наука. — 2014. — № 4. — С. 78—84.
- Козлова Н.В. Понятие и сущность юридического лица. - М.: Статут, 2003. - С. 221.
- Круглова Н.Ю. Правовое регулирование коммерческой деятельности: В 2-х ч. Ч. 1. 5-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт, 2018.
- Мережкина М. С. Перспективы существования и развития полных товариществ в Российской Федерации // Вестник ВолГУ. Серия 5 : Юриспруденция. — 2015. — № 1. — С. 94—97.
- Осипова М.В. Гражданское право. Курс лекций. М.: РУДН, 2002// Портал Гуманитарное образование <http://humanities.edu.ru>; Лиджеева К.В. История становления и развития дореволюционного патентного права в России // Вестник Калмыцкого института гуманитарных исследований РАН. - 2011. - № 2.
- Суханов Е.А. Сравнительное корпоративное право. - М.: Статут, 2014. - С. 13.

Тагирова А. В. Правовой статус крестьянских (фермерских) хозяйств в условиях модернизации гражданского законодательства // Вестник ОмЮА. — 2018. — № 1. — С. 107—111.

Цуканов О. В., Колесова Т. С., Савельев С. В. Гражданско-правовое регулирование крестьянских (фермерских) хозяйств // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. — 2014. — № 6 (49). — С. 105—109.

Ivanova A.V.

3rd year master student of the Faculty of Law

NEFU them. M.K. Ammosova

(Yakutsk, Russia)

**ECONOMIC PARTNERSHIPS AND COMPANIES
IN RUSSIAN LAW: COMPARATIVE LEGAL
AND COMPARATIVE HISTORICAL ASPECTS**

***Abstract:** the article provides a comparative legal and comparative historical analysis of partnerships and companies on the basis of their rights, obligations of participants and features of relationships, and identifies the advantages and disadvantages of business partnerships and companies.*

***Keywords:** commercial legal entities, business partnerships, general partnerships, limited partnerships, business companies.*

ТЕХНІЧНІ НАУКИ (TECHNICAL SCIENCE)

УДК 537.7

Халіков Володимир Акнафович

доктор технічних наук,

старший науковий співробітник

Національний технічний університет України

«Київський політехнічний інститут імені Ігоря Сікорського»

(Київ, Україна)

Вінник Давид Ігорович

студент кафедри електричних систем та мереж

Національний технічний університет України

«Київський політехнічний інститут імені Ігоря Сікорського»

(Київ, Україна)

ОПТИМІЗАЦІЯ РОБОЧИХ РЕЖИМІВ ЕЛЕКТРИЧНИХ МЕРЕЖ СИСТЕМОУТВОРЮВАЛЬНИХ ЛІНІЙ ЕЛЕКТРОПЕРЕДАЧ НАДВИСОКОЇ НОМІНАЛЬНОЇ НАПРУГИ

***Анотація:** вибір оптимальних технічних заходів, направлених на зменшення втрат потужності в неоднорідній мережі вищих класів номінальної напруги та покращення техніко-економічних показників роботи енергооб'єднання України.*

***Ключові слова:** енергосистема, електропередавання, режим напруги, системоутворення, реактивна потужність.*

Вступ. Енергетика України є базовою галуззю національної економіки, найважливішим фактором її розвитку. Очевидно, що стає функціонування та розвиток паливно-енергетичного комплексу визначає долю реформування енергетики та майбутнього України. На перспективу до 2030 р. в Об'єднаній

енергосистемі (ОЕС) України зберігається стратегія розвитку мереж електропередавання, де системоутворюючі функції видачі потужності достатньо великих електричних станцій та забезпечення паралельної роботи з енергетичними системами інших держав, як і раніше, залишається за електричними мережами 330 та 750 кВ при суттєвому зростанні частки мереж надвисокої номінальної напруги.

Матеріали дослідження. Для забезпечення сталої роботи ОЕС України, ефективного та повного використання потужностей генеруючої частини ОЕС України, дотримання нормативних умов видачі потужностей Хмельницької, Рівненської та Запорізької атомних електростанцій та регульованих потужностей гідроакумуючих станцій, особливо Дністровської, необхідно в наміченій перспективі завершити формування двох транзитних магістралей 750 кВ – так званих південного (Хмельницька АЕС – Дністровська ГАЕС – ПС Приморська – ПС Каховська – Запорізька АЕС із загальною довжиною 1050 км) та північного (Рівненська АЕС – ПС Київська – ПС Північноукраїнська – ПС Харківська – ПС Донбаська із загальною довжиною 1200 км) поясів. Природно, що спорудження зазначених поясів з урахуванням заміни застарілого силового енергетичного обладнання, буде вимагати залучення значних інвестицій в енергетику України.

Проблема оптимізації робочих режимів електричних мереж надвисокої номінальної напруги, на відміну від електричних мереж більш низьких класів напруг, суттєво ускладнюється через дві обставини. По-перше, це необхідність урахування хвильового характеру електромагнітних процесів у передачах такого роду, а по-друге, – необхідність додаткового врахування особливостей процесів регулювання режимів напруги та реактивної потужності у загальних вузлових точках електропередавання, які виникають внаслідок розвитку мережі надвисокої номінальної напруги на шинах підстанції 500-750 кВ.

На сьогодні практика моделювання робочих режимів електричних систем, зокрема розв'язання задач оптимізації таких режимів, базується на

моделюванні ліній електропередавання схемами заміщення із зосередженими параметрами. Це є допустимим при моделюванні ліній електропередачі невеликої довжини до 200-300 км. Але за наявності в електричній системі більш довгих ліній електропередавання вимагає застосування спеціальних математичних моделей, які мають враховувати рівномірний розподіл параметрів вздовж довжини таких ліній та хвильові процеси при передаванні по лініях електричної енергії внаслідок обмеженості швидкості розповсюдження електромагнітної хвилі вздовж ліній електропередавання.

Наявність та подальший розвиток розвиненої мережі ліній електропередавання 750 кВ в ОЕС України визначає неможливість застосування прийнятих традиційних методів аналізу та оптимізації робочих режимів електричних систем, оскільки застосування таких методів може призводити до істотної, інколи навіть недопустимої похибки отримуваних результатів. Тому традиційні математичні моделі не можуть бути використані в задачах вибору оптимальних режимів ОЕС України.

У загальному випадку, при вирішенні завдання вибору економічно вигідного режиму роботи електропередачі, слід здійснювати багатофакторну оптимізацію режимних параметрів, яка полягає у визначенні найбільш вигідного розподілу активної потужності як між електричними станціями в поєднаних електропередаваннях енергосистемах, так і між окремими агрегатами на кожній з електростанцій; оптимального розподілу реактивної потужності між її регульованими джерелами; максимального зниження ступеня електричної неоднорідності замкнутої мережі системи; сприятливого режиму напруги у вузлових точках електропередачі [1]. Комплексне рішення цієї задачі є складним і громіздким. Тому в більшості практичних випадків здійснюють оптимізацію режимів роботи електропередачі, орієнтуючись лише на деякі найбільш істотні параметри

Втрати активної потужності в лініях електропередачі зазвичай поділяють на два класи:

1) втрати енергії на іонізацію повітря навколо проводів повітряної лінії (втрати на корону). Такі втрати визначаються робочою напругою та кліматичними умовами в районі траси лінії і мають місце протягом всього періоду, коли лінія знаходиться під напругою;

2) втрати на розсіювання теплової енергії, яка виділяється внаслідок протікання робочих струмів навантаження по фазних проводах лінії. Такі втрати мають місце протягом часу, коли лінія знаходиться під навантаженням.

Висновки:

1. На сьогодні у вітчизняній практиці відсутній математичний апарат, призначений для оптимізації робочих режимів мереж системоутворюючих магістральних ліній електропередавання.

2. Проведено початковий аналіз математичних моделей оптимізації робочих режимів мереж системоутворюючих ліній електропередавання, що мають спільну вузлову точку з урахуванням можливих технологічних обмежень.

3. Для визначення оптимальних режимів напруги та реактивної потужності вимагається належне врахування хвильових процесів передавання електричної енергії по лініям надвисокої напруги шляхом ефективного використання відповідних оптимізаційних моделей.

СПИСОК ЛІТЕРАТУРИ:

1. Вибір оптимальних схем побудови та режимів електроенергетичних систем на основі багатокритеріального аналізу: звіт про НДР 0108U002101 / В. М. Сулейманов, В. А. Баженов, Т. Л. Кацадзе. – Київ, 2008. – 128 с.

2. Экономия энергии в электрических сетях / И. И. Магда, С. Я. Меженный, В. Н. Сулейманов; под ред. Н. А. Качановой и Ю. В. Щербины. – К.: Техніка, 1986. – 167 с.

3. Сулейманов В. М. Электричні мережі та системи: підруч. / В. М. Сулейманов, Т. Л. Кацадзе. – К.: НТУУ «КПІ», 2008. – 456 с.

4. Холмский В. Г. Расчет и оптимизация режимов электрических сетей (специальные вопросы) / В. Г. Холмский. – М.: Высш. шк., 1975. – 280 с

Khalikov Volodymyr Aknophovich

PhD, senior researcher

National Technical University of Ukraine

Igor Sikorsky Kyiv Polytechnic Institute

(Kyiv, Ukraine)

Vinnik David Igorevich

student of the Department of Electrical Systems and Networks

National Technical University of Ukraine

Igor Sikorsky Kyiv Polytechnic Institute

(Kyiv, Ukraine)

**OPTIMIZATION OF OPERATING MODES
OF ELECTRICAL NETWORKS OF SYSTEM-FORMING
POWER LINES OF ULTRAHIGH RATED VOLTAGE**

***Abstract:** selection of optimal technical measures aimed at reducing power losses in the heterostal network of the highest classes of rated voltage and improving the technical and economic indicators of the operation of the energy association of Ukraine.*

***Keywords:** power system, electrical transmission, voltage mode, system formation, reactive power.*

МЕДИЧНІ НАУКИ (MEDICAL SCIENCES)

УДК 616-053.2

Заславська Ганна Олександрівна

кандидат медичних наук, доцент

завідувачка кафедри педіатрії

ПВНЗ «Київський медичний університет»

(Київ, Україна)

Гриневиц Інна Володимирівна

кандидат медичних наук

доцент кафедри педіатрії

ПВНЗ «Київський медичний університет»

(Київ, Україна)

Ніколаєвська Єлизавета Олексіївна

студентка VI курсу медичного факультету

ПВНЗ «Київський медичний університет»

(Київ, Україна)

Гришков Микола Миколайович

асистент кафедри фармакології,

клінічної фармакології, патологічної фізіології

ПВНЗ «Київський медичний університет»

(Київ, Україна)

COVID-19 У ДІТЕЙ: ОСОБЛИВОСТІ ПЕРЕБІГУ

Анотація: оглядова стаття висвітлює підсумки проведених досліджень у різних країнах світу, присвячених вивченню особливостей перебігу COVID-19 у дітей різних вікових груп.

Ключові слова: COVID-19 у дітей, коронавірусна інфекція, діти.

Вступ:

Наприкінці 2019 року в провінції Хубей, Китайська Народна Республіка, швидко почала розповсюджуватись невідома хвороба з вираженим респіраторним синдромом. У січні 2020 року збудника даного захворювання було ідентифіковано як новий тип вірусу роду Betacoronavirus родини Coronaviridae. 11 лютого збуднику дали назву SARS-CoV-2, а захворюванню, що ним викликається - COVID-19. У березні 2020 р. оголошено пандемію COVID-19, що триває і досі [1-2].

На початок епідемії у Китаї вважали, що SARS-CoV-2 вражає лише доросле населення, проте вже в січні 2020 р. зареєстрували перші випадки COVID-19 у дітей в місті Шеньчжень, що спростувало цю гіпотезу. Стало зрозуміло: SARS-CoV-2 вражає дітей різних вікових груп. І вже на початку 2021 року в світі зареєстрували приблизно 2,68 мільйона дітей з COVID-19 [1, 3, 7].

Серед проведених досліджень у різних країнах світу зареєстровані дані щодо особливостей перебігу коронавірусної інфекції у дітей. Існують статистичні дані, що свідчать про розповсюдженість COVID-19 серед дітей різних вікових груп. Проте, у порівнянні з дорослими діти хворіють рідше та частіше мають легкий перебіг або перебіг середньої тяжкості захворювання [1, 3, 5]. Легкий перебіг інфекції у дітей пояснюється особливостями активності імунної системи та відсутністю низки хронічних захворювань у стані суб- або декомпенсації, які можуть обтяжувати перебіг захворювання [5].

Мета: оцінити особливості перебігу COVID-19 у дітей різних вікових груп за результатами проведених досліджень та опису клінічних випадків в Україні та світі, проведених за час пандемії.

Матеріали та методи: вивчення літературних джерел, методи добору джерел літератури, складання огляду літератури.

Обговорення:

Коронавірусна інфекція – це інфекція, для якої характерне ураження респіраторного тракту. Інші збудники з родини Coronaviridae також тропні до епітелію респіраторного тракту та викликають атипові пневмонії: тяжкий гострий респіраторний синдром, викликаний SARS-CoV, та близькосхідний респіраторний синдром, зумовлений MERS-CoV [5]. У більшості випадків (56-88%) захворювання існує контакт з інфікованими на COVID-19 членами родини, що в черговий раз підкреслює значущість механізму передачі респіраторних інфекцій [1, 4, 6].

За даними спостережень перебігу COVID-19 в різних регіонах України у госпіталізованих дітей усіх вікових груп, перебіг захворювання корелює від легкого до середньотяжкого ступеня. Хоча й зафіксовані випадки з тяжким перебігом по всьому світу, що потребували лікування в реанімаційному відділенні Клінічна картина у дітей є поліморфною та мультисистемною [1, 5, 6].

Незалежно від ступеня тяжкості у дітей захворювання починається зазвичай гостро, супроводжується проявами інтоксикації: гарячка від субфебрильних цифр до високих (>70%), зниження апетиту (>52%); головний біль, підвищена стомлюваність слабкість, міалгії (>53%).

Ураження респіраторного тракту проявляється інфекційно-запальними змінами з боку верхніх (\approx 50-70%) та нижніх (\approx 30-50%) дихальних шляхів. На початку захворювання на фоні інтоксикаційного синдрому спостерігаються катаральні явища у вигляді фарингіту (47-70%), сухого кашлю (54-72%), закладеності носа (13-21%) та нежиті (10-17%). Пневмонія у дітей розвивається у \approx 20-38% випадків захворювання на COVID-19 з тенденцією розподілу за віком: у підлітків більше шансів на розвиток пневмонії у порівнянні з дітьми молодшого віку. Проте майже у всіх дітей з вірусною пневмонією, викликаною SARS-CoV-2, рівень оксигенації крові тримається >92%, а значить пацієнти не потребують кисневою підтримки [7, 8].

На відмінну від дорослих, у яких авгезія та аносмія є патогномонічними симптомами при COVID-19, у дітей симптоми порушення нюху та смаку спостерігаються рідко (8,7 – 20%) [6, 7].

За даними параклінічних досліджень відомо, що у дітей коронавірусна інфекція частіше супроводжується лімфопенією (11,1 - 53,6%), проте може спостерігатись і лейкоцитоз (5,9 – 18,8%). Також характерне підвищення неспецифічних маркерів запалення, таких як С-реактивний білок (24,6 – 43,7%) та ШОЕ (21,67%). Рентгенологічна картина при пневмонії також має свою тенденцію відповідно віку: у дітей молодшого віку частіше спостерігається одностороннє (частіше правобічне) ураження, у дорослих дітей ймовірність двостороннього ураження зростає; для дітей молодшого віку характерні інтерстиційні прояви, вираженість яких в міру зростання віку зменшується, а симптом «матового скла» навпаки виявляється частіше.

Цікавим є те, що при коронавірусній інфекції, викликаній вірусом SARS-CoV-2 у дітей частим проявом є діарея, не зважаючи на те, що COVID-19 вважається респіраторною інфекцією. Прояви з боку кишкового тракту легко пояснюються патогенезом: SARS-CoV-2 тропний до рецепторів до АПФ II в людському організмі, які у дітей знаходяться на слизовій оболонці губ, ротової порожнини, респіраторного тракту та у тонкому кишечнику. Не зважаючи на те, що в тонкому кишечнику у дітей інтенсивно відбувається реплікація збудника, він інактивується кишковим вмістом, тому і не виділяється з калом і відповідно не передається фекально-оральним шляхом (9). Синдром діареї за даними з різних регіонів України та світу зустрічається у приблизно 5-10% випадків захворювань та може бути єдиним проявом COVID-19. [1, 5-8].

Окремо слід наголосити, що у дітей можливий розвиток Мультисистемного запального Кавасакі-подібного синдрому на тлі перенесеної коронавірусної інфекції, для якої характерно персистуюча лихоманка протягом доби та більше, дисфункція з боку 2 і більше органів/систем, відсутність іншого підтверженого інфекційного захворювання, лабораторно - маркери запалення

(нейтрофілія, лімфопенія, підвищення ШОЕ та СРБ), поліморфна макулярно-еритематозно висипка по типу хвороби Кавасакі й обов'язково позитивні тести на SARS-CoV-2. Мультисистемний запальний синдром зустрічається у дітей через декілька тижнів на тлі перенесеного захворювання як у безсимптомній, так і в гострій формі, та потребує негайного лікування в умовах реанімаційного відділення. [5, 10-12].

Протягом 2 років пандемії COVID-19 стало відомо, що вірус SARS-CoV-2 здатен до мутацій. Нині відомі наступні варіанти збудника Alpha, Beta, Gamma, Delta та Omicron. До появи варіанту Omicron, більша кількість госпіталізацій була пов'язана з варіантом Delta, менша – з варіантами Beta та Gamma. В кінці 2021 року - початку 2022 року різко зросла кількість госпіталізацій дітей віком до 1 року хворих на COVID-19. Це почало лякати населення здогадками, що варіант Omicron більш небезпечніший ніж попередній Delta як для дітей, так і для дорослих. Проте дослідники Клінічної інформаційної мережі COVID-19 (CO-CIN), проаналізувавши останню хвилю госпіталізацій, стверджують, що варіант Omicron у дітей клінічно протікає легше ніж Delta та діти швидше одужують, що втілює надію на майбутню перемогу над пандемією [4, 13].

Висновок:

За результатами літературних джерел стало відомо та підсумовано особливості перебігу COVID-19 у дітей різних вікових груп.

Зазвичай COVID-19 у дітей протікає у легкій або середньотяжкій формі.

Серед проявів COVID-19 у дітей характерні загально-інфекційні прояви інтоксикаційного синдрому, ураження верхніх та нижніх дихальних шляхів у вигляді інфекційно-запальних змін, ураження кишкового тракту з розвитком діареї.

Нетиповий для респіраторних інфекцій розвиток діарейного синдрому у дітей при COVID-19 пояснюється особливостями патогенетичного впливу збудника на організм людини.

Одним із проявів інфікування SARS-CoV-2 у дітей може бути відтермінована реакція у вигляді Мультисистемного запального Кавасакі-подібного синдрому.

Новий варіант Omicron вірусу SARS-CoV-2 призводить до збільшення показників госпіталізацій дітей віком до 1 року, проте перебіг захворювання у цих дітей відносно легший та одужання настає швидше у порівнянні з іншими відомими варіантами збудника.

Особливості перебігу COVID-19 у дітей потребує подальшого вивчення.

СПИСОК ЛІТЕРАТУРИ:

1. Jiatong She. COVID-19 epidemic: Disease characteristics in children / Jiatong She, Lanqin Liu, Wenjun Liu. // J Med Virol. – 2020. – №92. – С. 747–754.
2. <https://www.who.int/ru/news/item/29-06-2020-covidtimeline>
3. Are children less susceptible to COVID-19? / Ping-Ing Lee, Ya-Li Hu, Po-Yen Chen та ін.]. // Journal of Microbiology, Immunology and Infection. – 2020. – №53. – С. 371–372.
4. Evaluation of childhood hospitalization rates and degree of severity of SARS-CoV-2 variants, including B.1.1.7 (Alpha), B.1.315/P.1 (Beta/Gamma), and B.1.617.2 (Delta) / Yılmaz Çelebi M, Kıymet E, Böncüoğlu E та ін.]. // J Med Virol. – 2022. – С. 1–5.
5. Л.А. Ходак. Особливості нової коронавірусної інфекції covid-19 у дітей / Л.А. Ходак, В.І. Огієнко, Л.А. Білоконова. // інфекційні хвороби. – 2020. – №4. – С. 41–47.
6. Косминіна Неля Станіславівна. Клінічні особливості дітей та підлітків, хворих на covid-19 / Косминіна Неля Станіславівна, Авраменко Ірина Юріївна. // scientific collection «interconf». – 2020. – №88. – С. 196–199.

7. Особливості клініко-параклінічного перебігу COVID-19 у дітей / Ю.П. Харченко, А.В. Зарецька, О.О. Буйко, В.Ю. Ільїна-Стогнієнко. // Вісник морської медицини. – 2021. – №3. – С. 8–14.
8. Особливості перебігу коронавірусної інфекції COVID-19 у дітей України / Колоскова О.К., Крамарьов С.О., Білоус Т.М. та ін.]. // Актуальна інфектологія. – 2021. – №9. – С. 10–18.
9. TMPRSS2 and TMPRSS4 promote SARS-CoV-2 infection of human small intestinal enterocytes [Електронний ресурс] / Ruochen Zang, Maria Florencia Gomez Castro, Брос Т. McCune та ін.] // AAAS Public Health Emergency Collection. – 2020. – Режим доступу до ресурсу: <https://www.ncbi.nlm.nih.gov/pmc/articles/PMC7285829/>.
10. Multisystem Inflammatory Syndrome in U.S. Children and Adolescents / Leora R. Feldstein, Ph.D., Erica B. Rose, Ph.D., Steven M. Horwitz та ін.]. // N Engl J Med. – 2020. – №383. – С. 334–346.
11. Мультисистемний запальний синдром, асоційований із sars-cov-2 у дитини / Г.А. Павлишин, О.М. Дивоняк, О.Р. Боярчук та ін.]. // інфекційні хвороби. – 2020. – №4. – С. 61–69.
12. Антонюк Л. В. Мультисистемний запальний синдром, асоційований з covid-19 у дітей / Антонюк Л. В., Прокоф'єв М. В., Климович М. М.. // International scientific and practical conference. – 2021. – С. 8–10.
13. Ingrid Torjesen. Covid-19: Omicron variant is linked to steep rise in hospital admissions of very young children / Ingrid Torjesen. // BMJ. – 2022. – №376. – С. 110.

Zaslavska Hanna Oleksandrivna

Kyiv Medical Univesity

(Kyiv, Ukraine)

Hrynevych Iryna Volodymyrivna

Kyiv Medical Univesity

(Kyiv, Ukraine)

Nikolaievska Yelyzaveta Oleksiivna

Kyiv Medical Univesity

(Kyiv, Ukraine)

Hryshkov Mykola Mykolaiovych

Kyiv Medical Univesity

(Kyiv, Ukraine)

COVID-19 IN CHILDREN: FEATURES OF THE DISEASE

***Abstract:** the review article shows the results of studies conducted in different countries around the world to study the peculiarities of COVID-19 in children of different ages.*

***Keywords:** COVID-19 in children, coronavirus infection, children.*